**Бізнес-план**

**(бізнес на двох)**

*Вид діяльності:* комп’ютерний клуб

*Місце:* велике місто, обласний центр

*Мета:*

1*.*Дати змогу всім охочим пограти в комп’ютерні ігри, які не мають змогу купити власний комп’ютер;

2. Проведення міні-турнірів з популярних кіберспортивних дисциплін.

3. Охочі можуть провести свій вільний час саме в комп’ютерному клубі та весело провести час зі своїми друзями.

*Майбутні перспективи:* створення мережі таких комп’ютерних клубів по всій області і по всій Україні.

**Детальне планування відкриття клубу**

1.*Стартовий капітал:* 1 300 000 грн.

1 рік на заробітках в Німеччині разом з братом.

(кредит як стартовий капітал не розглядається)

Заробітня плата(місяць) – 2000дол. \* 2 = 4000дол.

4000\*12(к-сть місяців)= 48000дол.

48000\*27(приблизний курс дол.)=

**1 296 000грн.**

2. *Розпорядження капіталом: 1 296 000грн.*

700 000грн. – закупівля комп’ютерів і комп’ютерної периферії

Загалом 20 комп’ютерів(включаючи клавіатури, коврики, миші, монітори, навушники):

15 комп’ютерів – вартість по 30 000грн. \* 15 = 450 000грн.

5 комп’ютерів(VIP) – вартість по 50 000грн. \*5 = 250 000грн.

250 000грн. – ремонт приміщення(інтер’єр, екстер’єр)

250 000грн. – закупівля необхідних речей для клубу(робочі столи, стільці, міні-кіоск, відпочинкова зона(стільці, пуфики, крісла, телевізор)).

50 000грн. – рекламна кампанія клубу по всьому місту(листівки, банери, реклама в газеті, журналах, на сайтах,)

46 000грн. – додаткові витрати(витрати на оплату працівникам по ремонту приміщення, перевезення комп’ютерної техніки, меблів)

3. *Виручка:*

Клуб працює без вихідних

1. Виручка з комп’ютерів:

1год. – 100грн.(1 особа): ≈50 відвідувачів\* 100грн. **= 5000грн./день**

1год. – 150грн.(VIP-місця/1особа): ≈20 відвідувачів \* 150 = **3000грн./день**

1. Виручка з міні-кіоску:

Купівля різних напоїв, чіпси, батончиків тощо. = **1000грн./день**

**5000 + 3000 + 1000 = 9000грн./день. \* 30(к-сть днів) = 270 000грн.місяць.**

Виручка – 270 000грн./місяць.

4. *Витрати*:

*1. Оплата працівників:*

**Прибиральник** – 1 працівник

**Обслуговуючий персонал** – 2 працівники

- щомісячна заробітна плата прибиральника – **8000грн./міс.**

обслуговуючого персоналу – 10 000грн. \*2 = **20 000грн./міс.**

- ЄСВ((єдиний соц. внесок)(пенсійний стаж)22%) – 1760грн. + 2200грн. \*2 = **6160грн./міс.**

- прибутковий податок(18%) – 1440грн. + 1800грн. \*2 = **4040грн./міс.**

- військовий збір(1.5%) – 150грн. \*3 **= 450грн./міс.**

*2. Оренда приміщення:*

55м.² - **20 000грн./міс.**

*3. Оплата комунальних послуг:*

**≈2500грн./міс.** – світло

**≈4000грн./міс.** – опалення

*4. Витрати на міні-кіоск* – **20 000грн./міс.**

5. Витрати на обслуговування обладнання, непередбачувані витрати – **20 000грн./міс.**

**8000 + 20 000 + 6160 + 4040 + 450 + 20 000 + 2500 + 4000 + 20 000 + 20 000 = 105 150грн./міс.**

**Витрати: 105 150грн./міс.**

5. *Чистий прибуток:*

Виручка–витрати = чистий прибуток

270 000грн.–105 150грн. = 164 850грн.

Чистий прибуток – 164 850грн./міс.

Кожен співвласник має:

164 850 : 2 = **82 425грн./міс.**

6. *Час, за який клуб може окупитися:*

*1 296 000грн. :164 850грн.* **≈** *8 місяців*

7. *Плани на майбутнє:*

Планується дозакупівля комп’ютерів та комп’ютерної периферії, створення більше ігрових місць, створення автопарківки, проведення LAN-турнірів між командами. Створення ще декількох таких клубів у місті, а також створення мережі комп’ютерних клубів по всій Україні.

Проект готував Турок Вадим